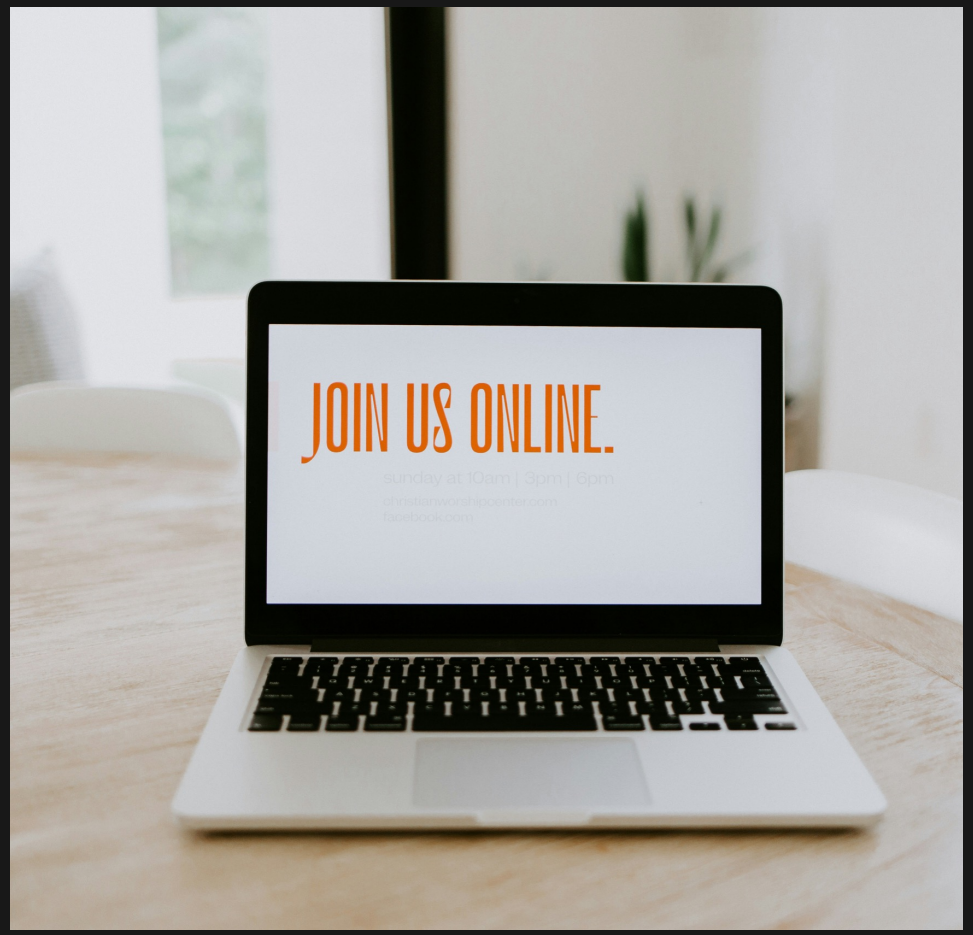
futureproof стартапы

обзор стартапов в развитии руководителей

обучение и развитие менеджмента



рынок executive education: тесная категория, растущая волнами вслед за одним крупным игроком

ТАКСОНОМИЯ

Непрерывное обучение (26 267 · $17,5B)

→ Профессиональное обучение (15 100 · $10,4B)

→ Онлайн-обучение (14 865 · $10,0B)

→ Обучение руководителей (23 · $1,0B)

ОПИСАНИЕ КАТЕГОРИИ

Компании, предоставляющие executive education для профессионалов с целью повышения их квалификации.

ГЕОГРАФИЯ КОМПАНИЙ

ИНДИЯ	6 комп.
США	6 комп.
ИРЛАНДИЯ / СИНГАПУР / ОАЭ	по 1

КЛЮЧЕВЫЕ ЦИФРЫ

23
компании в категории

11
с финансированием (48%)

$1,0B
всего привлечено

1
единорог — Eruditus

ФИНАНСИРОВАНИЕ ПО ГОДАМ



5-летний CAGR: +30% · 3-летний CAGR: –39%

ТОП-ИНВЕСТОРЫ (ВСЕ СТАДИИ)

Accel · Peak XV Partners · Prosus · The Rise Fund · SoftBank Vision Fund · Bertelsmann India · Bpifrance · Davy EIIS Fund

▶ СИГНАЛ

Категория почти не растёт органически (1 новая компания в год за 10 лет) и держится на одном крупном игроке — на Eruditus приходится 99% денег категории и единственный статус единорога.

Инвестиции последних 2 лет — $157M, падение на 77% год к году: венчур охладел к классической упаковке «онлайн-курс executive education».

КЛЮЧЕВЫЕ НОВОСТИ

- → Eruditus привлёк $150M (Series F, TPG) в окт. 2024 при оценке $2,3B
- → Финансирование индийского EdTech упало на 87% с 2021 года
- → TCGI привлёк €3M от BVP Ireland в мае 2025 — редкий повторный раунд в категории

Источники: Tracxn Business Model Report «Online Executive Education Courses» (окт. 2024), Dataquest, StartupNews, FinSMEs, EU-Startups, Silicon Republic

Augment - ценовая и кадровая атака на традиционную MBA

Онлайн-школа бизнеса, предлагающая альтернативу традиционной MBA-программе — обучает бизнес-навыкам без диплома, признаваемого регулятором.

ИНВЕСТОРЫ

RTP Global · Kima Ventures · Bpifrance · Motier · Origins · Financiere Saint James

КЛЮЧЕВЫЕ ЛИЦА

Ariel Renous — Co-Founder & CEO
(Jellysmack, King's College London, HEC Paris)

Roy Wellner — Co-Founder
(ex-W3 Build, Patchwork)

МЕТРИКИ

ОБЩЕЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ	$6,6M
ОЦЕНКА СТОИМОСТИ	-
ВЫРУЧКА	-
TRACXN SCORE	40,1

КЛЮЧЕВЫЕ РЕШЕНИЯ

- → Курс ведут сооснователи YouTube, Wikipedia, Shazam
- → 4 месяца за $1 750 VS 2 года и $150 000+ у MBA
- → Поиск кофаундеров и учебные группы в приложении
- → Первые продажи вели сами основатели

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ · ИСТОЧНИКИ ДОХОДА

Разовая B2C-продажа программы по фиксированной цене — без подписки и без диплома, признаваемого регулятором.

- Оплата за программу — $1 750 за курс
- Специализированные модули и апселлы
- Сообщество выпускников

ПРОДУКТ И ФОРМАТ

01 Онлайн-программа продолжительностью 4 месяца

02 Профессоры — действующие фаундеры технокомпаний

03 Мобильное приложение для нетворкинга и групповой работы

04 Единая цена $1 750 без скрытых платежей

▶ СИГНАЛ

Прямая атака на ценностное предложение MBA сразу по двум фронтам — цене (дешевле в 80+ раз) и составу преподавателей (практики вместо исследователей).

КОМПАНИИ СО СХОЖИМИ РЕШЕНИЯМИ

Eruditus — программы бизнес-школ по подписке

The Corporate Governance Institute — сертификация для директоров

Stoa — закрывшийся аналог для стартап-карьеры

Источники: Tracxn, Bloomberg Businessweek, RTP Global, augment.org

ДУБЛИН, ИРЛАНДИЯ · ОСНОВАНА В 2020

The Corporate Governance Institute - образование для совета директоров под давлением регулятора

Corporate Governance Institute

Провайдер образования и сертификации по корпоративному управлению и ESG для членов советов директоров и non-executive директоров.

ИНВЕСТОРЫ

BVP Ireland · Davy EIIS Fund · Enterprise Ireland

КЛЮЧЕВЫЕ ЛИЦА

Anthony Quigley — Founder
(Code Institute, UX Design Institute, Digital Marketing Institute)

Ciaran Bollard — CEO

МЕТРИКИ

ОБЩЕЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ	$5,66M
ОЦЕНКА СТОИМОСТИ	-
СОТРУДНИКОВ	50+
TRACXN SCORE	25,2

КЛЮЧЕВЫЕ РЕШЕНИЯ

- → Диплом по управлению с университетской аккредитацией, полностью онлайн
- → Новые курсы вслед за регулятором: ESG, система управления в ИИ-мире
- → Партнёрство с FutureLearn — канал с 22 млн пользователей
- → Делегаты в 70+ странах, среди алюмни — NHS, Google, PwC

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ · ИСТОЧНИКИ ДОХОДА

B2C-продажа программ + корпоративные закупки для регулируемых отраслей.

- Продажа дипломных программ и коротких курсов
- Корпоративные лицензии
- Партнёрская дистрибуция (FutureLearn)

ПРОДУКТ И ФОРМАТ

01 Дипломы, сертификаты и короткие курсы

02 Практико-ориентированное преподавание

03 Оплата в 4 платежа без процентов

04 Курсы по ESG, AI governance, risk oversight

▶ СИГНАЛ

Единственная компания в категории, где спрос растёт по регуляторной причине — курсы по ESG и AI governance устойчивы к сокращению бюджетов L&D. В мае 2025 привлекла второй раунд (€3M, BVP Ireland) — редкость для этой категории.

КОМПАНИИ СО СХОЖИМИ РЕШЕНИЯМИ

Eruditus — программы бизнес-школ по подписке

Stoa — закрывшийся аналог для стартап-карьер

Coursalytics — маркетплейс программ exec-ed

Источники: Tracxn, FinSMEs, EU-Startups, Silicon Republic, thecorporategovernanceinstitute.com

НЬЮ-ЙОРК, США · ОСНОВАНА В 2019

Section (Section AI) - разворот из обучение руководителей в AI-трансформацию персонала

Бизнес-школа Скотта Гэллоуэя, в 2023 полностью развернувшаяся в AI-обучение: планирование AI-трансформации, апскиллинг сотрудников и редизайн рабочих процессов.

ИНВЕСТОРЫ

General Catalyst · Learn Capital · GSV Ventures · Activant · WarnerMedia · Jeff Bewkes · Tim Armstrong

КЛЮЧЕВЫЕ ЛИЦА

Scott Galloway — Founder
(профессор NYU Stern, серийный предприниматель, автор Prof G)

Greg Shove — CEO (7x фаундер, ex-Apple, AOL)

МЕТРИКИ

ОБЩЕЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ	$37M
ОЦЕНКА СТОИМОСТИ	-
КОРП. КЛИЕНТОВ	200+
СТУДЕНТОВ	20K+

КЛЮЧЕВЫЕ РЕШЕНИЯ

- → Полный пивот из бизнес-школы в AI-обучение в 2023 — сразу вслед за ChatGPT
- → ProfAI — AI-коуч, адаптирующий обучение под роль сотрудника
- → AI Proficiency Report — исследование 5 000 сотрудников как маркетинг
- → Кейс Okta: 6 000+ сотрудников сертифицированы по AI за 75 дней

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ · ИСТОЧНИКИ ДОХОДА

B2B-контракты AI-трансформации + подписка на AI Academy для команд и частных лиц.

- Корпоративные программы: диагностика, апскиллинг, редизайн процессов
- Подписка и лицензии на ProfAI / AI Academy
- Сертификация AI-компетентности сотрудников

ПРОДУКТ И ФОРМАТ

01 AI-коуч ProfAI под роль сотрудника

02 Живые курсы-спринты и воркшопы по AI

03 Диагностика AI-навыков всей компании

04 Цель CEO — 1 млн человек в «AI-классе»

▶ СИГНАЛ

Единственный игрок категории, успевший выпрыгнуть из умирающей упаковки «онлайн-exec-ed» в горячий AI-апскиллинг — и монетизирующий разрыв, который сам же измеряет: по данным Section, лишь 5,5% сотрудников AI-proficient, а 85% не имеют ни одного AI-кейса с бизнес-ценностью.

КОМПАНИИ СО СХОЖИМИ РЕШЕНИЯМИ

Eruditus — классический exec-ed по подписке

Augment — атака на MBA ценой, без AI-фокуса

General Assembly — корпоративный апскиллинг

Источники: Tracxn, BusinessWire, sectionai.com, MIT Sloan Management Review, anthropic.com

пять контрастных исходов внутри одной тесной категории

ERUDITUS EXECUTIVE EDUCATION

2010 · Индия

$961M

общее финансирование

Провайдер программ executive education в партнёрстве с MIT, Harvard, Columbia.

Выручка: $405M

- Бенчмарк масштаба — не стартап. Unicorn с 2021, планирует IPO в Индии.

stoa

2020 · Индия

$1,8M

общее финансирование

Альтернативная 6-месячная MBA для стартап-карьер.

Выручка: $2,0M · 42 сотр.

- Закрылась 12 ноября 2024 — падение спроса на online-live обучение после пандемии.

XED

2015 · Сингапур

$95K

общее финансирование

Executive education для senior-лидеров на развивающихся рынках с Лигой Плюща.

Выручка: ≈$2,04M · приб. $99K

- Прибыльна без венчурного капитала — растёт на самофинансировании 10 лет.

NEWCAMPUS

2018 · Сингапур

$2,5M

общее финансирование

Программы развития лидерства для быстрорастущих стартапов.

Выручка: ≈$1,39M · убыток $721K

- Тот же архетип, что у XED, но убыточна — модель пока не окупается.

COURSALYTICS

2015 · США

$420K

общее финансирование

Маркетплейс программ executive education от бизнес-школ.

Раунды: 2019 (посл.)

- Не поднимал финансирование 5+ лет — фактическая стагнация.

Источники: Tracxn, YourStory, Inc42, ETV Bharat, BW Disrupt, xedinstitute.org, newcampus.com

методология исследования

анализ открытых источников 01

проанализированы данные международных баз и аналитических отчётов

- платформы стартапов и инвестиций: tracxn, crunchbase
- профильные карточки и раунды финансирования по каждой компании
- отраслевые источники

анализ рынка и компаний 02

критерии отбора компаний

- точное соответствие бизнес-модели executive education, а не смежным категориям
- компания активна и не в стагнации 5+ лет
- подтверждённый спрос: раунды, клиенты, регуляторный контекст

параметры оценки

- бизнес-модель и продуктовые решения
- стадия развития и инвестиционная история
- позиция относительно конкурентов
- роль в трансформации категории

данные tracxn датированы окт. 2024 — для каждой компании проведена дополнительная верификация в открытых источниках на предмет более свежих раундов, закрытий и новостей

синтез и формирование выводов 03

все данные сопоставлены по единой структуре: метрики, бизнес-модель, продукт, сигнал, конкуренты

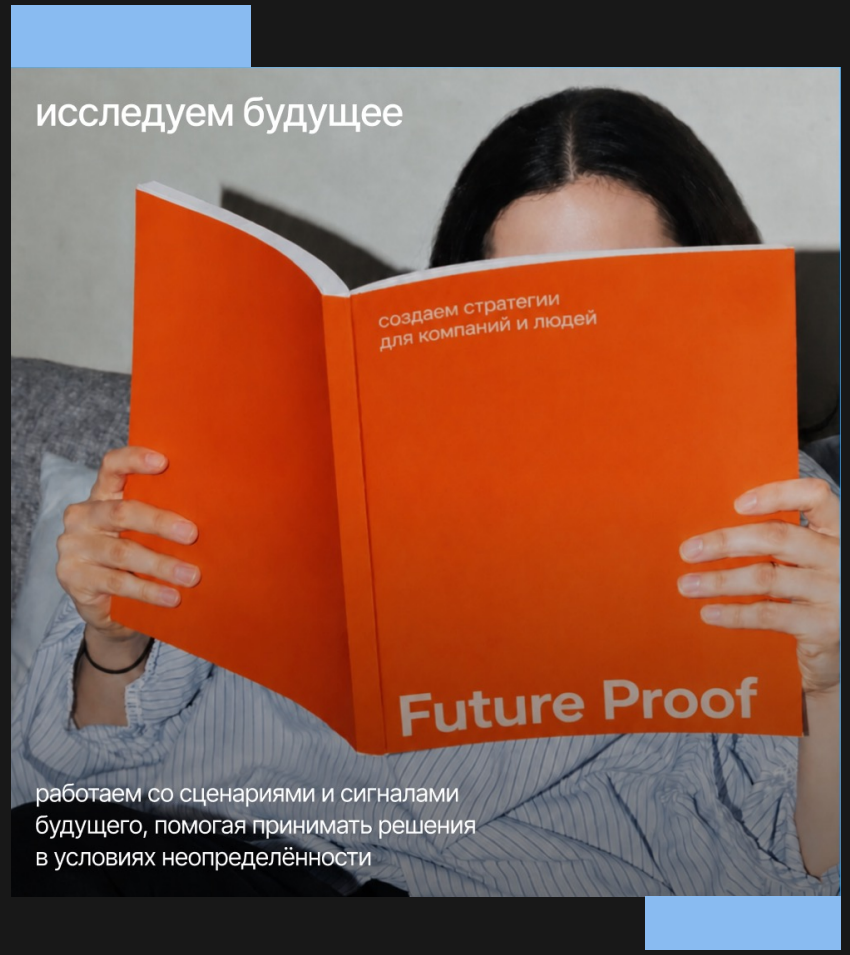
результат

сигналы о трансформации executive education (обучение руководителей)

источники: tracxn, crunchbase, pitchbook, gartner, mckinsey & company, bcg

fp

помогаем удивить будущее до того, как оно удивило вас



fproof.ru

info@fproof.ru
tg: @betterfuture_fp

Егор Кривошея · tg: @egorkrivosheya
Екатерина Семерикова · tg: @semerikova

futureproof